

## VOLTANEO – Responsable Commercial(e) – Segment Drones Professionnels

**Localisation** : Home Office – Déplacements hebdomadaires (poste basé idéalement Clermont-Ferrand, Lyon, Montpellier selon votre lieu de résidence)

**Type de contrat** : CDI, temps plein, statut cadre

**Expérience** : Minimum 5 ans en vente B2B (secteur technologique ou industriel)

**Salaire** : Fixe + Variable attractif, selon profil et performance

**Prise de poste** : Dès que possible

### A propos de VOLTANEO :

VOLTANEO, distributeur spécialisé en matériel photovoltaïque, élargit son offre en s'associant avec DJI, le leader mondial des technologies de drones. Grâce à ce partenariat stratégique, VOLTANEO propose désormais des solutions drones DJI Enterprise, permettant aux professionnels de l'énergie solaire d'optimiser la gestion de projets, les études techniques avant-vente, et la maintenance des installations photovoltaïques.

Notre équipe est en pleine expansion, c'est pourquoi nous **recherchons un(e) Responsable Commercial(e) – Segment Drones Professionnels** pour développer cette nouvelle gamme auprès des grands comptes.

### Vos missions :

- Développer et promouvoir l'offre de drones DJI Enterprise auprès des professionnels du secteur photovoltaïque ;
- Fidéliser et développer un portefeuille clients existant ;
- Identifier les besoins spécifiques des clients et proposer des solutions sur mesure ;
- Assurer le suivi complet des affaires, de la prise de contact initiale à la livraison ;
- Participer activement à la prospection de nouveaux clients et partenaires dans les secteurs B2B ;
- Collaborer étroitement avec l'équipe marketing et technique pour répondre aux exigences du marché.

### Votre profil :

- Vous êtes autonome, proactif(ve), avec un esprit d'analyse aiguisé ;
- Vous avez une expérience réussie de plus de 5 ans en vente B2B, de préférence dans le secteur industriel ou des nouvelles technologies ;
- Vous maîtrisez les techniques de négociation et de prospection ;
- Passionné(e) par l'innovation technologique, notamment les drones et les infrastructures énergétiques ;
- Vous disposez d'excellentes compétences en communication, en français comme en anglais (écrit et oral) ;
- Le certificat de télépilote (Catégorie 1/3) est un atout majeur.

### Ce que nous offrons :

- Une rémunération attractive : fixe + variable en fonction des objectifs annuels ;
- Avantages : véhicule de fonction, mutuelle avantageuse, RTT ;
- Une opportunité unique d'intégrer une entreprise en pleine croissance et d'évoluer dans un environnement stimulant et innovant ;
- Participation active à la révolution technologique du secteur photovoltaïque grâce aux solutions drones DJI Enterprise.

### *Processus de recrutement :*

*Le processus de recrutement se déroulera en plusieurs étapes :*

- 1. Un entretien téléphonique avec le département des ressources humaines ;*
- 2. Entretien avec le Président et/ou le Directeur Commercial ;*
- 3. Pour les candidats finalistes, une rencontre avec nos partenaires DJI pourrait être envisagée.*

*Nous garantissons un processus de recrutement équitable pour tous les candidats.*

**Si vous souhaitez rejoindre VOLTANEO et participer à l'avenir des solutions drones professionnelles dans le secteur photovoltaïque, envoyez votre CV et lettre de motivation à [recrutements@voltaneo.com](mailto:recrutements@voltaneo.com).**